

*Ser diferentes nos hace únicos*

HISTORIA/QUIENES SOMOS →

SER DIFERENTES NOS HACE ÚNICOS →

ZONAS DE ACTUACIÓN →

PRODUCTO →

DEPARTAMENTOS Y SERVICIOS →

COMUNICACIÓN →

CONTACTOS →

# HISTORIA

Atipika Barcelona fue fundada en 1999 por Isabel Osorio en una Barcelona muy distinta de la actual. Tras haber vivido en Estados Unidos y en el Reino Unido, Isabel Osorio fue testigo de la gran diferencia en el nivel de servicios públicos y privados que había entre estos dos países y España. El mercado no era tan competitivo y no había profesionales que proporcionaran un servicio multilingüe a los clientes internacionales, de manera que el trato a estos compradores no era especializado. Es entonces cuando surgió la idea de Atipika, crear una empresa inmobiliaria que ofreciera un trato personal a sus clientes tanto nacionales como internacionales, y que se rigiera por unos valores y filosofía marcados: transparencia, formación constante y servicio personalizado.

**Tras 20 años de trayectoria, la compañía puede estar orgullosa de haberse convertido en un referente dentro del sector inmobiliario.** El equipo ha ido creciendo, han aparecido nuevos departamentos y el territorio donde operamos se ha ido extendiendo, abarcando actualmente:

**Barcelona y alrededores, Castelldefels, Sitges, el Maresme, la Costa Brava.**

## QUIENES SOMOS



- **Isabel Osorio**, licenciada en P.R. y Business Management y con dos becas de postgrado, representa la mirada experimentada en cuando a corporativismo nacional e internacional. Todo esto debido a una larga experiencia que le ha llevado a participar en proyectos para Coca-Cola, Imax Corporation y Key Advertising. Su visión global de negocio, su adaptabilidad y su sistema basado en la comunicación se ha aplicado siempre en cada uno de los departamentos que ha dirigido, y es el pilar del funcionamiento de Atipika.

*"Nuestra forma de trabajar es diferente. Espere excelencia en cada aspecto de nuestro trabajo"*



- **Renzo Riva**, ingeniero informático que ha desarrollado su carrera en las mejores firmas de consultoría, aporta la innovación constante en Atipika. Su trayectoria le ha llevado a participar en numerosos proyectos de desarrollo e implementación de proyectos informáticos. Sus conocimientos de informática y del mundo de los negocios ayudan a Atipika a estar constantemente innovando para ofrecer el mejor servicio a sus clientes.

*"Nuestros valores son los que dan forma a nuestra cultura y reflejan nuestra visión: ofrecer un servicio perfecto a nuestros clientes"*



- **Meritxell Miret**, licenciada en filología inglesa, inicia su carrera en Atipika en el año 2000, en la primera oficina de la inmobiliaria, ubicada en el WTC de Barcelona, y con el objetivo de atender al público internacional que llegaba a la ciudad. Aficionada a la psicología, amante de viajar y conocer diferentes culturas, ha seguido evolucionando dentro de Atipika, donde actualmente dirige el departamento de alquiler.

*"Hacemos honor a nuestro nombre ofreciendo un servicio profesional y ético a la vez que efectivo"*

# Ser diferentes nos hace únicos

## SERVICIO GLOBAL

Nuestra experiencia nos permite dar una respuesta eficaz a cualquier tipo de necesidad inmobiliaria, tanto de particulares como de empresas. **Nosotros nos encargamos de poner solución y de guiarle en la venta, alquiler o gestión patrimonial** para que en todo momento se sienta seguro. Más de 11.000 operaciones en 20 años avalan nuestro método y manera de hacer. Más de 50 nacionalidades forman parte de nuestra base de clientes, fidelizados con esfuerzo y confianza.

## MULTILINGÜISMO

Queremos, deseamos y nos esforzamos para que todo cliente se sienta como en casa, indiferentemente del lugar de procedencia. Por ese motivo desde Atipika apostamos por una formación multilingüe en nuestro equipo, todos ellos con **una experiencia internacional que favorecen una comunicación fluida con clientes de todo el mundo.**

## ATENCIÓN PERSONALIZADA

Sabemos que las necesidades de nuestros clientes requieren de una **atención individualizada**, con lo cual se necesita un **trato directo, transparente y eficaz.** Por ese motivo, en Atipika encontrará un asesor que será su guía en todo el proceso, respondiendo siempre a unos pilares sólidos de una empresa familiar y constante.

## ACTUALIZACIÓN CONSTANTE

El entorno cambiante en el que vivimos exige una permanente adaptación dentro del sector inmobiliario. Somos conscientes de que su inversión necesita siempre de información y respuestas actualizadas, de modo que **confiar en Atipika es apostar por una empresa en vanguardia.** Nos adaptamos al cambio de una manera racional y ordenada, poniendo los mejores medios en cuanto a recursos técnicos, comerciales y humanos con la firme convicción de que obtenga siempre un resultado positivo. Nuestros programas 'a medida' nos permiten actualizar la información que ofrecemos a nuestros clientes de manera constante.

**En Atipika Barcelona siempre estamos pendientes de la última información del sector para anticipar el futuro cercano,** ya que con un gran conocimiento del mercado inmobiliario es como obtenemos resultados excepcionales en todas nuestras transacciones de compra, alquiler o gestión patrimonial. Nuestra constante disponibilidad para con el cliente es uno de los pilares más importantes, del mismo modo que lo es el diálogo directo que establecemos con ellos con tal de responder a sus necesidades particulares. Un servicio personalizado al que responden todos nuestros empleados, los cuales están cualificados y son parte integral de la compañía. También invertimos en recursos y tecnología de manera que podamos ser más eficaces y acelerar así los procesos.

**Destacamos por nuestros inmuebles de gran calidad, tanto viviendas como activos comerciales.** Contamos con un gran porfolio de viviendas de alquiler y venta, en Barcelona ciudad y alrededores, además de ofrecer un excelente servicio a medida a nivel internacional.



## EL SELLO ATIPIKA

Atipika es una corporación inmobiliaria dinámica con sede en Barcelona que cuenta con 20 años de experiencia en un mercado inmobiliario en constante evolución. Ofrecemos una amplia gama de servicios para inversores, compradores, vendedores y arrendadores.

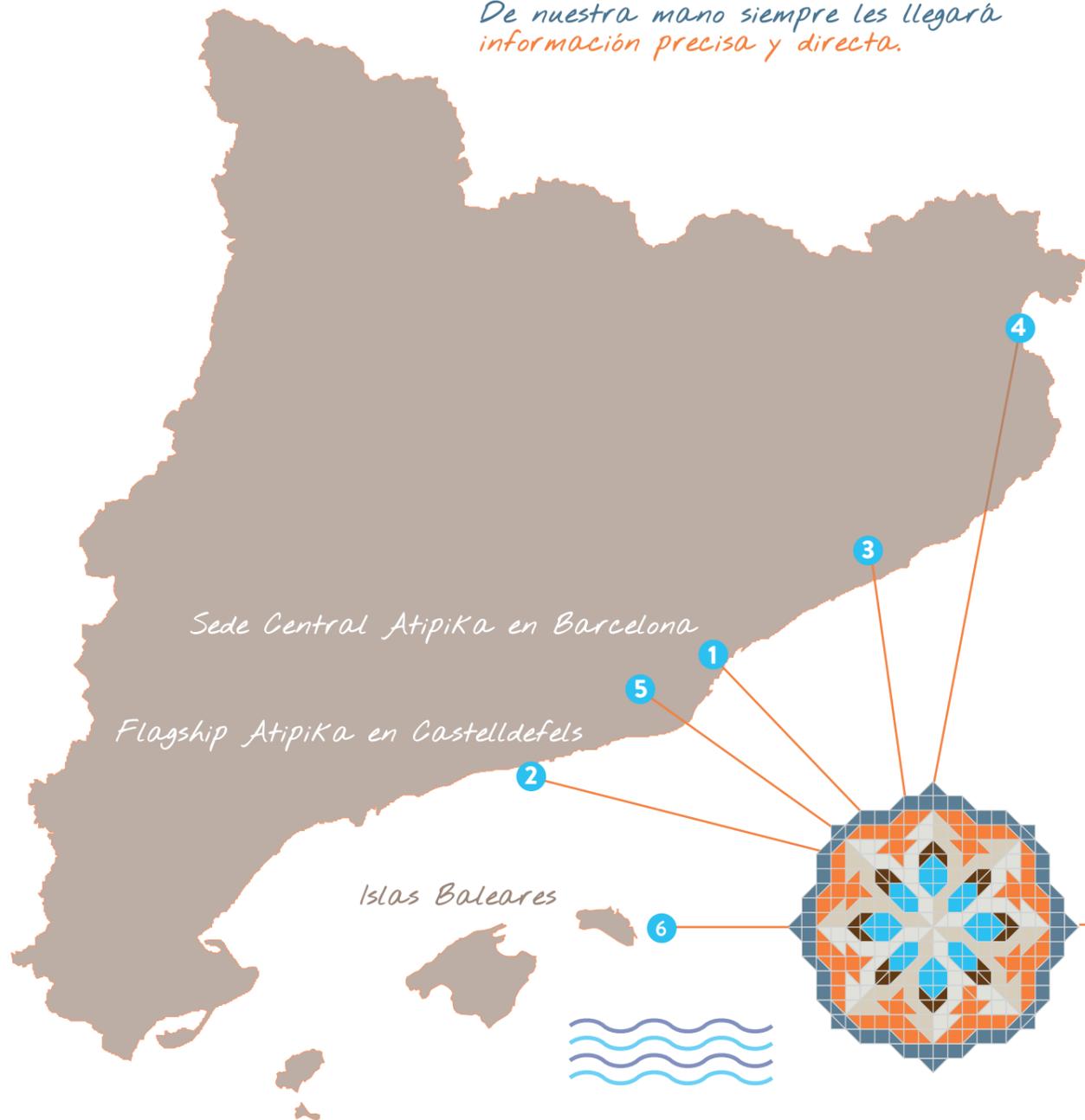
Nuestro trabajo destaca por:

**Comunicación interna fluida | Trabajo diario en equipo |  
Trabajo multidisciplinar y multilingüe | Formación continua en todos los departamentos.**

Nos basamos en ofrecer un servicio donde la transparencia es lo más importante. Cuidando de nuestros clientes y entendiendo que un buen trato es sinónimo de entendimiento, de esta manera conseguimos que los problemas potenciales se conviertan en soluciones.

Nuestros clientes son nuestro bien máspreciado, por ello priorizamos sus necesidades a través de una máxima transparencia, un excelente servicio y trabajo en equipo.

*De nuestra mano siempre les llegará  
información precisa y directa.*



## ZONAS DE ACTUACIÓN

### 1. BARCELONA

Barcelona es el escenario donde nació Atipika hace veinte años. Esta ciudad lo representa todo: la diversidad, la riqueza cultural, las oportunidades laborales, el crecimiento económico y empresarial, la modernización tecnológica, entre tantas otras cosas, y todo ello sin renunciar a su carácter mediterráneo y cosmopolita.

### 2. COSTA SUR

A pocos minutos al sur de Barcelona se encuentran localidades costeras con muchísimo encanto como Castelldefels (la “segunda casa” de Atipika), Sitges, Gavà o el Garraf.

Municipios tranquilos con una gran oferta de viviendas de lujo tanto para alquiler y venta, que son un reclamo para muchos clientes por su proximidad a Barcelona y su oferta de relax y ocio.

### 3. COSTA NORTE

El Maresme se extiende entre la Costa Brava y Barcelona, abarcando cincuenta kilómetros aproximadamente de playas y localidades costeras. Es un territorio apreciado por la dulzura de su clima y el ambiente vacacional que se encuentran en pueblos como Calella o Premià de Mar. Los barceloneses han apreciado siempre esta costa por su buena comunicación con la Ciudad Condal.

### 4. EMPORDÀ - COSTA BRAVA

Tal vez dos de los lugares más representativos del carácter mediterráneo en Catalunya: el Empordà y la Costa Brava son dos territorios con vastas áreas naturales, playas espectaculares y calas paradisiacas. En ellas se encuentran numerosas localidades costeras y de interior que son un reclamo turístico y que representan un bello remanso de tranquilidad.

### 5. PRELITORAL

Los municipios que se hallan en la zona de la Cordillera Prelitoral son también lugares con una gran presencia de espacios naturales protegidos, situados muy próximos a la costa y con una magnífica comunicación con Barcelona. En esta zona podemos encontrar localidades como Teià, Sant Cugat del Vallès, Esplugues de Llobregat y Sant Just Desvern.

### 6. ISLAS BALEARES

Las islas de Mallorca, Menorca, Ibiza y Formentera son conocidas por la idiosincrasia que presenta cada una de ellas, así como por la diversidad de oferta y recursos que ofrecen. Una de las mejores ubicaciones del Mediterráneo, las excelentes comunicaciones por mar y aire, los espectaculares paisajes y la inmejorable calidad de vida, hacen de estas islas lugares únicos para vivir todo el año o para adquirir una segunda residencia.

# BARCELONA



## 1. CIUTAT VELLA

El distrito de **Ciutat Vella** encierra los barrios más antiguos de Barcelona: la Barceloneta, el **Barri Gòtic**, el **Born** o el **Raval**, nacidos hace ya dos mil años. Esta es una zona multicultural, para la gente que quiere vivir la ciudad y estar cerca de la zona comercial e histórica. También es ideal para las personas que quieren desplazarse a pie o utilizar la magnífica conexión de los diferentes medios de transporte metropolitanos.

## 2. EIXAMPLE

El desarrollo urbanístico de l'**Eixample** es un claro ejemplo de la época de prosperidad económica y demográfica de finales del s. XIX. Se trata del distrito más homogéneo y con más densidad de población de los barrios de Barcelona, ocupando la parte más central de la ciudad y donde se levanta el **Quadrat d'Or**, **La Pedrera** o la **Casa Batlló** de Gaudí y el espectacular templo de la **Sagrada Família**.

## 3. SANTS - MONTJUÏC

Es el distrito de mayor superficie de la ciudad. Los barrios residenciales de Sants son muy populares ya que en sus calles, plazas y espacios se mezclan en equilibrio su pasado industrial y obrero, con los jardines y proyectos más vanguardistas del inicio de los ochenta. **Sants-Montjuïc** es el distrito con más metros cuadrados de verde urbano, gracias a la montaña de **Montjuïc**, y con una gran oferta de ocio, gracias al **Poble Sec** y a la avenida **Paral·lel**.

## 4. LES CORTS

El distrito de **Les Corts** posee una idiosincrasia especial por la gran variedad de barrios, todos ellos muy diferenciados, pero con un nexo común, su proximidad a la **avenida Diagonal**. Actualmente en este barrio se encuentra la mayor concentración de facultades de la **Universidad de Barcelona**. Aquí encontrará un gran número de instalaciones deportivas de gran calidad como el **Club de Polo** o las **Pistas Universitarias**, además del famoso estadio del F.C. Barcelona: el **Camp Nou**.

## 5. SARRIÀ - SANT GERVASI

**Sarrià-Sant Gervasi** es el primer distrito en renta per cápita y el principal punto de acceso de los barceloneses al parque de la **sierra de Collserola**, el pulmón verde más importante de la ciudad y uno de los parques metropolitanos más grandes del mundo. Actualmente combina los rincones donde se puede recordar con facilidad el antiguo pueblo rural con las zonas modernas y las grandes vías de comunicaciones.



## 6. GRÀCIA

En este distrito el pulso acelerado de Barcelona se tranquiliza en un entorno especialmente habitable y con gran participación de sus vecinos. El casco antiguo del barrio que le da nombre no ha dejado nunca de reivindicar con orgullo su pasado como municipio independiente. Aquí también se encuentra una de las obras maestras de Gaudí y Patrimonio de la Humanidad desde 1984: el **Parc Güell**.

## 7. HORTA - GUINARDÓ

La singularidad del territorio que ocupa y la consecuente distribución de sus diferentes núcleos hacen de este distrito uno de los más especiales de Barcelona. El barrio del **Guinardó** se presenta como un mirador de excepción sobre Barcelona y conserva tranquilos rincones escondidos con antiguas torrecitas. Como referente a la arquitectura, destaca el gran conjunto del **Hospital de Sant Pau**, iniciado en 1902 bajo el proyecto de Lluís Domènech i Montaner, declarado Patrimonio de la Humanidad por la UNESCO.

## 8. NOU BARRIS

Ubicado más al norte de la ciudad y bordeando la sierra de Collserola, es probablemente el de mayor anarquía urbanística debido a su rápido crecimiento. Es el distrito que cuenta con más barrios, un total de 13. A nivel de comunicaciones, se ha visto beneficiado con la construcción de la **Ronda de Dalt** y del Litoral, las dos vías de acceso más importantes para entrar y salir de la ciudad.

## 9. SANT ANDREU

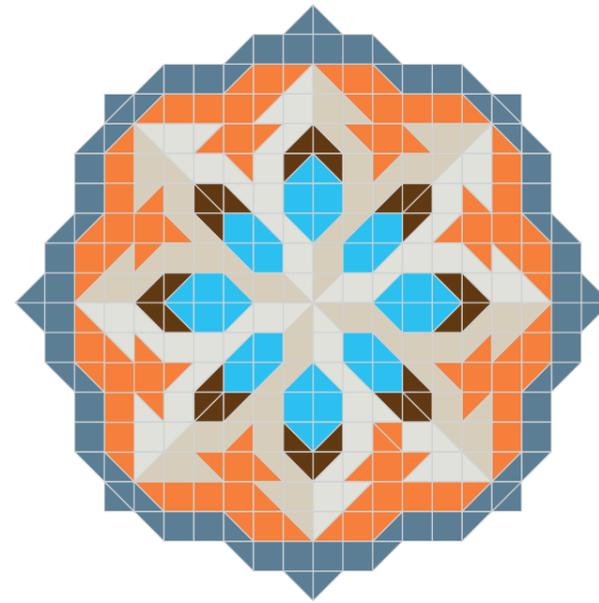
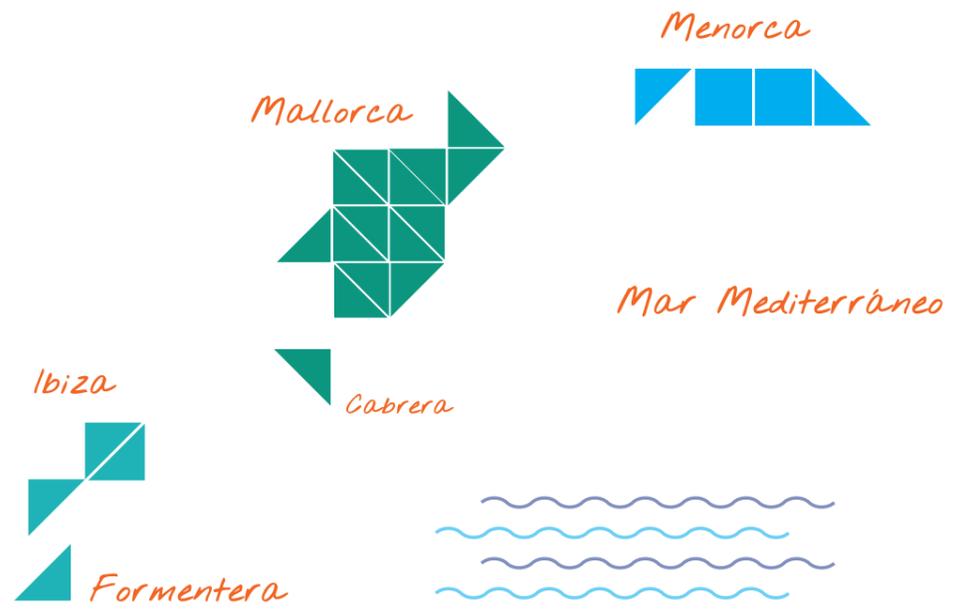
El gran crecimiento del barrio empezó en los años cincuenta, con un principio más industrial y obrero después de que a mediados del s. XIX surgieran múltiples fábricas y talleres que posteriormente fueron derribados con la creación de **La Meridiana**. Sant Andreu ha sabido conservar, pese a las construcciones a gran escala de los años de crecimiento del distrito, aquél encanto de municipio rural y agrícola que le dio origen.

## 10. SANT MARTÍ

El distrito de **Sant Martí** acoge en un mismo territorio el pasado y el futuro de Barcelona. Esta combinación se refleja especialmente en la transformación del antiguo **Poblenou** industrial en residencias para deportistas durante los JJOO de 1992 y denominada como **La Vila Olímpica**, con sus torres gemelas imponiéndose en el litoral barcelonés (Hotel Arts y Torre Mapfre), y en el nuevo distrito tecnológico **22@**.

# ISLAS BALEARES

Atipika ofrece las mejores propiedades de las Islas Baleares, que destacan por su arquitectura, su localización, sus vistas al mar y su encanto, tanto para alquilar como para comprar.





## COMERCIAL →

Los expertos de nuestro departamento comercial le asesorarán en cuestiones de licencias, reformas y obras, así como en aspectos legales y fiscales. Nuestro objetivo es garantizar la máxima rentabilidad con cada operación. Ofrecemos diferentes oportunidades tanto para comprar como para alquilar:

- Despachos
- Locales comerciales
- Hoteles y apartamentos turísticos
- Edificios enteros en propiedad vertical u horizontal



*El mejor asesoramiento es nuestra experiencia.*



## RESIDENCIAL →

Gracias a nuestra relación con los propietarios y un amplio conocimiento del mercado local, podemos ofrecer algunas de las mejores viviendas de Barcelona, como:

- Áticos de diseño
- Pisos en el centro de la ciudad
- Viviendas familiares
- Villas en la costa
- Masías y castillos
- Viviendas de obra nueva
- Activos singulares





*Buscamos la excelencia en las relaciones con nuestros clientes y propietarios.*

*Aportamos valor y potenciamos la comercialización con más de 20 años de trayectoria en el mercado inmobiliario.*

REPORTAJE FOTOGRÁFICO PROFESIONAL

MARKETING INTERNACIONAL

CAMPAÑAS EN REDES SOCIALES

POSICIONAMIENTO EN GOOGLE: SEO Y SEM

RENDERS VIRTUALES

VISITA VIRTUAL

REPORTAJES CON DRON Y MATTERPORT

PROYECTOS DE ARQUITECTURA

DECORACIÓN E INTERIORISMO

INFORMES Y SEGUIMIENTO DE LA COMERCIALIZACIÓN



## OBRA NUEVA →

Ofrecemos asesoramiento para promotores privados y corporativos sobre los proyectos residenciales más interesantes de Barcelona y ayudamos a los inversores extranjeros a encontrar la propiedad o propiedades adecuadas. Proporcionamos un servicio de calidad, profundos conocimientos sobre el sector y asesoramiento para promotores, inversores o compradores privados. Añadimos valor a cada una de las etapas del proceso, desde las ventas sobre plano hasta la concesión de la hipoteca.



## INVERSORES →

El equipo de inversiones de Atipika está altamente cualificado para asesorarle sobre qué producto adquirir, ya sea sobre plano, recién renovado o de segunda mano. Ayudamos a inversores individuales y asociados a iniciar, gestionar y ampliar sus carteras de propiedades. Ofrecemos asesoramiento sobre cuestiones hipotecarias o de cumplimiento de contratos para arrendadores.



*Añadimos valor a cada una de las etapas del proceso de comercialización.*

*Ayudamos a inversores individuales y asociados a iniciar, gestionar y ampliar su cartera de propiedades.*

# NUESTROS DEPARTAMENTOS

**En Atipika somos expertos en comprar, vender y alquilar propiedades residenciales.** Ofrecemos un servicio altamente personalizado gracias a nuestro equipo de profesionales especializados que le acompañarán a lo largo de todo el proceso, desde las visitas hasta la formalización del contrato, proporcionando un servicio honesto e individualizado.

## ALQUILER

Más de 4000 propietarios han confiado en nosotros y hemos trabajado con clientes de más de 50 nacionalidades de todo el mundo. Hemos encontrado un hogar a personas de países de los cinco continentes



## VENTA

Hemos trabajado y vendido con éxito bienes e inmuebles de propietarios particulares, fondos de inversión y obra nueva. Trabajamos con personas y empresas con ética profesional, que depositan su confianza en nosotros.



## GESTIÓN PATRIMONIAL

Nuestro departamento especializado tratará a todas las partes con profesionalidad y transparencia, ocupándonos de todo lo relativo con su vivienda. Nuestros objetivos de negocios son a largo plazo, es por ello que :

- **Contamos con personal especializado para adaptarnos a cada situación y tipo de cliente.**
- **Hacemos una inversión tecnológica para generar control y confianza sobre todos los movimientos.**
- **Ofrecemos competitividad de precios y un servicio integral para ambas partes.**
- **Somos resolutivos con nuestros inquilinos y propietarios, procurando así que la relación sea satisfactoria para ambos.**

# “ALL IN ONE” →

Uno de nuestros servicios más reconocidos y valorados es el “**ALL IN ONE**”, donde podemos desarrollar una relación basada en la confianza y pasando por los tres departamentos de Atipika con el objetivo de obtener una rentabilidad inmediata.

Si además el propietario no va a vivir en el inmueble o no desea gestionarlo, con este excepcional servicio controlamos todo el proceso de principio a fin. Es por este motivo que las relaciones que establecemos con nuestros clientes siempre son a largo plazo. Un servicio posterior a la compra-venta que Atipika le ofrece con total garantía.

**Una vez firmado el contrato de compra-venta le alquilamos su propiedad anticipándonos y controlando todo el proceso desde la toma de su decisión.**

- ✓ Tenemos más de 20 años de experiencia en el sector del alquiler y somos especialistas tanto en alquiler temporal como larga estancia.
- ✓ Le damos valoración del alquiler y ponemos en marcha todo nuestro mecanismo comercial para anunciar la vivienda en los mejores portales nacionales e internacionales, además de promocionarlo dentro de nuestra amplia cartera de clientes, empresas, multinacionales, etc.
- ✓ Le encontramos el cliente que se adapta perfectamente a sus necesidades en cuanto a duración del contrato de alquiler, precio de la renta, garantías, etc.
- ✓ Redactamos el contrato de arrendamiento y organizamos la firma del mismo sea a distancia o de forma presencial, según le interese.

**Si además necesita que nos ocupemos de todas las gestiones post-alquiler:**

- ✓ El depósito legal de la fianza.
- ✓ El alta o cambio de nombre de los suministros.
- ✓ El cobro mensual de los alquileres.
- ✓ La gestión de las incidencias/reparaciones durante el arrendamiento.
- ✓ La renuncia contractual y liquidación al finalizar el arrendamiento con la consiguiente comprobación del estado de la vivienda y su contenido.
- ✓ La limpieza necesaria para la puesta en el mercado de nuevo.

En definitiva, disponga de la máxima tranquilidad confiando la gestión integral a Atipika y al mismo tiempo no renuncie a conseguir la máxima rentabilidad por sus inversiones gracias a la experiencia y profesionalidad que encontrará en el equipo de profesionales del que dispone Atipika.

1

## VENDEMOS

Compre la vivienda que más se adapte a su idea de inversión con toda nuestra experiencia y con los números claros desde el principio.

2

## ALQUILAMOS

Alquile su vivienda con Atipika sin coste alguno.

3

## ADMINISTRAMOS

Gestionamos el alquiler de su vivienda con el objetivo de cumplir y mejorar sus expectativas.

## SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

Ofrecemos la posibilidad que nuestros clientes se beneficien de servicios complementarios muy útiles relacionados con el sector inmobiliario. Le ponemos en contacto con profesionales de diferentes áreas.

### ASESORAMIENTO FINANCIERO/ HIPOTECAS Y NEGOCIACION CON ENTIDADES BANCARIAS

Nuestra experiencia nos ha permitido comprobar, cuáles son los productos financieros o hipotecas que mejor se adecuan a cada cliente en función de sus requisitos. Así como que banco se adapta más a las necesidades de financiación, tanto para quien la necesita como quien tiene objetivos fiscales u otros.

### PÓLIZAS DE SEGUROS

Ofrecemos seguros adaptados a las necesidades inmobiliarias de nuestros clientes, seguros de responsabilidad a terceros, seguros de continente o contenido, entre otros.

### ARQUITECTOS E INTERIORISTAS

Trabajamos con arquitectos de una remarcable trayectoria y un carácter a la vanguardia del diseño.

- ✓ Proyectos personalizados.
- ✓ Reformas.
- ✓ Re-styling de propiedades.
- ✓ Decoración de interiores.

### ABOGADOS Y FISCALISTAS

Ofrecemos asesoramiento jurídico especializado en temas de:

- ✓ Derecho internacional (gestión de permisos de residencia permanentes y temporales, NIE, etcétera).
- ✓ Traducción jurada de documentación.
- ✓ Tramitación con consulados.

### GOLDEN VISA →

Atipika cuenta con un departamento especializado en encontrar propiedades aptas para el programa Golden Visa. Le asesoramos para que encuentre las mejores oportunidades y le ofrecemos un servicio de gestión INMOBILIARIA INTEGRAL.



## SOCIAL MEDIA



Tenemos una presencia constante en las redes sociales, traducida en más de 500.000 usuarios que en un año visitan nuestra página. Nuestra visibilidad en la comunidad online abarca redes sociales como Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram, Youtube y Pinterest, donde estamos constantemente interactuando con nuestros clientes, generando contenidos e informando del producto disponible. Además, segmentamos los flujos de información que llegan a más de 3000 clientes de media mensuales, los cuales están constantemente informados de las novedades de Atipika mediante newsletters personalizadas para que sus productos lleguen de una forma más rápida y eficaz.



## BLOG

Participamos en la comunidad online mediante un blog semanal, dedicado información del sector inmobiliario, propiedades que comercializamos, actualidad de Barcelona y demás zonas en las que Atipika tiene presencia comercial. Nuestro blog ha conseguido tener menciones destacadas por distintos medios especializados y seguidores activos en las redes sociales.

*atipika.com*

# COMUNICACIÓN

## MEDIOS

Trabajamos con todos los portales reconocidos y que en estos 20 años nos han demostrado su eficacia, pero con más medios y posicionamiento que un particular. Hemos colaborado con artículos en diferentes publicaciones tradicionales y online donde hemos posicionado al alza la marca Atipika.



## EVENTOS



Asistimos a numerosos eventos de cámaras de comercio, somos patrocinadores del Barcelona Community Day y realizamos actividades conjuntas con Barcelona Activa, como el EXPAT DAY, donde somos patrocinadores premium. Todos estos eventos están pensados como plataforma de marketing para beneficiar a nuestra cartera de clientes y propietarios.



MÁS DE 12.000 PROPIEDADES COMERCIALIZADAS.



40% AUMENTO EN LAS VENTAS EN 2018.



UNA PÁGINA WEB GALARDONADA Y LOS PREMIOS MÁS PRESTIGIOSOS DE SERVICIO AL CONSUMIDOR.



DESTACADA EN LOS MEDIOS ESPAÑOLES Y EXTRANJEROS.



LOS COMPRADORES DE ATIPIKA SON:  
40% ESPAÑOLES, 60% EXTRANJEROS  
incluyendo británicos, del norte de Europa, americanos, rusos y chinos.

## MOTIVACIONES DE COMPRA



50% PRIMERA RESIDENCIA



20% INVERSIÓN



20% SEGUNDA RESIDENCIA



10% OTRO

## QUÉ OPINAN NUESTROS CLIENTES

“Estamos muy, muy contentos con nuestra experiencia con Atipika. Nos trataron muy bien, con un servicio muy profesional y agradable y una comunicación muy rápida. Todos los pisos que visitamos eran de alto standing, mucho mejores que la mayoría de pisos que se encuentran en Barcelona”.

DARYK TREACY

“Además de un servicio excelente, cuentan con un equipo muy entregado que se emplea a fondo para cumplir las necesidades del cliente. Mi experiencia con Atipika fue muy positiva y siempre me pudieron ayudar con los problemas que tuve”.

SINDY SC

“El más alto nivel profesional. Un lujo contar con sus servicios desde el minuto 1 hasta el final de la gestión”.

OSCAR CELADA RODRIGUEZ

“Trato excelente en cada uno de sus departamentos. En Atipika Barcelona se puede confiar”.

OH KREUZ

“Vivimos en un piso de Atipika y todo es fenomenal. Son muy organizados y serios, ¡y los pisos son geniales!”.

FRAN Y MÓNICA

“Es una empresa muy profesional con trabajadores muy dedicados, y en todo momento buscaron soluciones para los problemas que fuimos encontrando. Sin duda los recomendaría”.

JOAQUIN OROÑO



### BARCELONA

Passeig De Gràcia, 56 4° C  
08007 Barcelona  
+34 934 81 50 32  
info@atipika.com →

### CASTELLDEFELS

C/ de Saragossa, 1-3 Local 28  
08860 Castelldefels  
+34 936 34 43 41  
castelldefels@atipika.com →

### MENORCA

Pl. de s'Esplanada 2, 1° 6  
07703 Mahón, Islas Baleares  
+ 34 971 576 961  
menorca@atipika.com →

*atipika.com* →

